

EVADES 2008



XI EDICION

ESCUELA DE VERANO DE
ADMINISTRACION Y DIRECCION
DE EMPRESAS DE SIERO

| | |
|---------------|---------------------------------------|
| CURSO | NEGOCIACION COMERCIAL CREATIVA |
| CODIGO | 01 |

| | | | |
|-----------------|--|--------------------|---|
| FECHAS | Del lunes 14 al Viernes 18 de julio | HORARIO | 16:00 a 20:00 |
| DURACION | 20 h | INSCRIPCION | Gratuito para trabajadores en activo * |

CONTENIDOS FORMATIVOS:

1. Definición, objetivos de la negociación
2. Habilidades del negociador
3. Tipos y estrategias de negociación
4. Estilos de negociador: roles en el proceso negociador
5. Bandas de negociación
6. Fases de la negociación
7. Barreras a la negociación: tácticas para superarlas
8. Técnicas de cierre de la negociación comercial
9. Negociación engañosa: el peligro de reaccionar

IMPARTE:

ORGANIZACION FIDA CONSULTORES
FORMADOR Jose M^a Martinez

(*) Curso gratuito para trabajadores en activo.

Documentación necesaria: fotocopia DNI y cabecera de nómina o último recibo de autónomos